



gutachten, feasibility-studien.

vermeidbare fehler sollte man nicht machen!

Wir wissen aus unserer Tätigkeit, wie gerne man manchmal auf die gutachterliche Bewertung von Vorhaben verzichtet, wenn einmal eine Idee, ein Plan geboren ist. Man glaubt an eine Sache, und das ist auch gut so. Unsere Aufgabe aber ist es, Ihre Ideen, Vorhaben und Unternehmensplanungen mit den nötigen Informationen und Gutachten zu untermauern und allenfalls zu ergänzen; oder zu empfehlen, sie zu verwerfen. Wir prüfen in Ihrem Auftrag und bereiten die entsprechenden Verträge in Zusammenarbeit mit dem Rechtsanwalt oder Notar Ihres Vertrauens vor. Denn es geht meistens um viel Geld. Ob es Gesellschaftsverträge, also solche mit Führungskräften, oder andere Verträge mit langfristiger Wirkung sind. Bei beabsichtigten Beteiligungen und Kooperationen sorgen wir für die betriebswirtschaftliche und kapitalmäßige Bewertung Ihres zukünftigen Partners. Denn es könnte beispielsweise sein, daß Ihr Gegenüber eine ungünstige Kostenstruktur aufweist.

- Planen wir die Aufnahme von weitreichenden Geschäftsbeziehungen oder Kooperationen mit anderen Unternehmen?
- Verfügen wir über ein Beteiligungsangebot, das zu prüfen ist?
- Vorbereitung und Abwicklung von M&A Projekten
- Benötigen wir eine Unternehmensbewertung für die Hereinnahme eines Partners?
- Müssen wir Verhandlungen über wichtige betriebswirtschaftliche Entscheidungen führen?
- Wie kann ich sichergehen, dass meine Investitionen als Geldgeber sicher angelegt sind?
- Begutachtung von Verträgen aus wirtschaftlicher und steuerlicher Sicht
- Wann hilft mir ein Privatgutachten in einem Prozess?
- Teilbetriebs- und Anteilsbewertungen
- Was muss ich alles bei Firmenübernahmen überprüfen?
- Gerichtliche Gutachten bei Prozessen, z. B. in Versicherungsfällen

- Erstellung von Gutachten in Ausgleichs- und Konkursfällen
- Welche Grundlagen und Gutachten brauche ich für erfolgreiche Förderungs- und Subventionsansuchen?
- Was muss eine Rentabilitätsrechnung (Feasibility-Studie) für die Geschäftsfelderweiterung (oder Filialerweiterung) berücksichtigen?
- Betriebsansiedelungen
- Wie kann ich Lizenzrechte, die mir ein Geschäftspartner verkaufen will, objektiv bewerten?
- Beurteilung gefährdeter Großkunden
- Risikoanalysen
- Due-Diligence Prüfungen bei geplanten Unternehmenseinkäufen